

Réussir sa participation à un salon

1 jours - 7 heures

OBJECTIFS ET COMPÉTENCES VISÉES

- Savoir choisir, préparer, gérer un salon professionnel
- Transformer des contacts en clients

PROGRAMME

- Choisir la manifestation adaptée à son entreprise et sa stratégie :
 - Trouver l'information
 - Définir ses critères de choix
- Préparer sa participation :
 - Contacter l'organisateur
 - Réaliser une visite préalable
 - Informer son fichier client/prospect
 - Préparer ses documents commerciaux
- Concevoir un stand et choisir les produits à exposer :
 - Choisir ses produits en fonction de la manifestation
 - Définir un message pour l'entreprise
 - Donner l'envie de s'arrêter : mise en lumière, mise en scène, mise en espace
- Travailler son comportement commercial :
 - Savoir être sur son stand et trouver la bonne posture
 - Maîtriser sa communication
 - Respecter les étapes d'une vente
- Assurer le suivi des contacts :
 - Exploiter et suivre les contacts
 - Analyser les résultats et bilans chiffrés du salon
- Faire un bilan de la manifestation
- Étudier la pertinence d'une nouvelle participation

MATÉRIEL ET MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Formation en présentiel

Modalités pédagogiques : Échanges, analyse de pratiques, mises en situation et mises en pratique, cas réels d'entreprises, co-construction.

Alternance d'apports théoriques et pratiques.

FORMATEUR

Formateur expert en développement commercial.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Évaluation des acquis par le formateur (tour de table et mise en situation).
Évaluation de satisfaction.

ACCESSIBILITÉ

Locaux accessibles (ascenseurs et locaux aux normes d'accueil). Un référent handicap est à votre disposition pour vous accompagner, contacter le service formation de votre CMA.

Mise à jour le 17/10/2024

LES

- Sélectionner la manifestation adaptée à ses objectifs
- Réussir ses ventes sur une manifestation commerciale
- Taux d'obtention : **disponible sur le site Internet**

PUBLIC

- Chef(e) d'entreprise
- Conjoint(e), collaborateur/associé
- Salarié(e)
- Demandeur d'emploi

PRÉREQUIS

Aucun

LIEU

CMA HAUTE-SAVOIE- Annecy

DATES / HORAIRES

Mardi 20 février 2024

Jeudi 28 novembre 2024

➔ De 8h45 à 12h00 & 13h00 à 16h45

TARIF

224 € nets de taxe

Participation de **49 €** pour les TNS (Travailleur Non-Salariés) sous réserve de la décision du financeur.

DÉLAI D'ACCÈS

Si le seuil de 6 stagiaires est atteint.

CONTACT : PÔLE FORMATION

28 av de France – BP 2015

74011 ANNECY Cedex

04 50 23 14 71

formation.hautesavoie@cma-auvergnerhonealpes.fr

Siret : 130 027 956 00015

Enregistré sous le numéro 84691788769.

Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'État.